

会社紹介

Hopejets Consulting

JUNE 2023

1. 会社概要

2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

Contents

1. 会社概要

2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

会社概要

弊社は香港にて創業した会社で、現在は東京に拠点を構え、主にグローバル日系企業を対象に、経営戦略、DX、海外進出コンサルティング支援を少数精鋭で支援

香港オフィス

会社名	Hopejets Consulting Limited
代表者	CEO&Founder 李 時豪
設立日	2021年2月
所在地	Room B3, 19/F, Tung Lee Commercial Building, 91-97 Jervois Street, Sheung Wan, HongKong.

主要事業

- ・コンサルティング（経営戦略、AI・DX、海外進出）
- ・エキスパートマッチング
- ・ビジネスジェットチャーターマッチング

東京オフィス

会社名	Hopejets Consulting Japan株式会社
代表者	代表取締役 李 時豪
設立日	2022年1月
所在地	東京都港区三田1丁目3-40 7階
資本金	300万円
主要事業	・コンサルティング（経営戦略、AI・DX、海外進出） ・エキスパートマッチング
取引銀行	三菱UFJ銀行（麻布十番支店）

HJCサービスオーバービュー

ビジネスコンサルティングとエキスパートマッチングサービスを融合し、シナジーを生み出します。

コンサルティングサービス



経営コンサルティングフレームワークをさらに進化させ、より質の高い支援及びスキルトランスファー

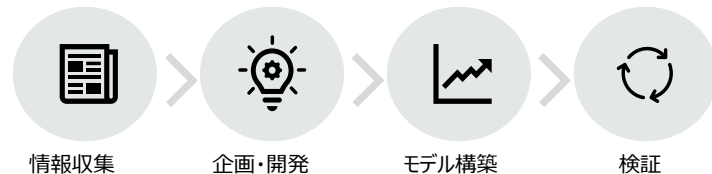
グローバル案件の実績が多数あり、海外での実務経験豊富な人材が在籍

製造、IT、金融業界をはじめとしたクライアント向けプロジェクト実績が豊富

あらゆる可能性を検討し、アイデアを分解して施策やテストを繰り返す

InsightWingサービス

グローバルエキスパートにより、ビジネスの各ステータスでグローバル人材が支援



貴社のグローバル事業展開の更なる成長・成功をサポートさせていただきます!

代表取締役
李 時豪 (Adel Li)



Hopejets Consulting Japanは2022年に設立し、

Hope (クライアントの想い) + **Jets** (素早い推進力)

という社名に込めた、「想いを駆け運ぶ」信念の元設立した、創業間もないコンサルティングファームではございますが、

- 戦略コンサルティング
- 海外ビジネス拡大
- AI、DXコンサルティング

をグローバル企業へサービス提供を行っております。

現在以降の日本の高齢化、労働就業人口、消費の減少により国内の需要は大きく低減し、日系企業の多くは海外ビジネスの拡大をせざるを得ない状況下にあります。大企業においては既に海外拠点に移行、推進をしておりますが、中堅・中小企業においては、現在推進計画を模索しているのが現状であります。

我々の培ったノウハウで企業様のビジネス推進のご支援させていただきたく、コンタクトいただくようお願いいたします。

<経歴>

- 2011年に日本留学
- 2021年にHEC経営大学院(HEC Paris)卒業
- 新卒で日立製作所にて液晶設備設計部門にて就業、PLM経験あり
- Capgemini、Accentureでは製造、IT業界向けへ新規事業戦略立案、BPR等を行った。
- 2022年にHopejets Consultingを設立した

Mission & Vision

Mission

企業のグローバル成長を加速し、全ての挑戦者と共に新しい未来を創る

As a global growth accelerator, we commit to create a new future with all challengers.

Vision

「デジタルテクノロジー」と融合し、グローバルなゼブラプロフェッショナルサービスファーム (Zebra Professional Service Firm) を目指す

Aiming to be "Zebra Professional Service Firm" that opens up our own path and fuses with "digital technology"



Contents

1. 会社概要

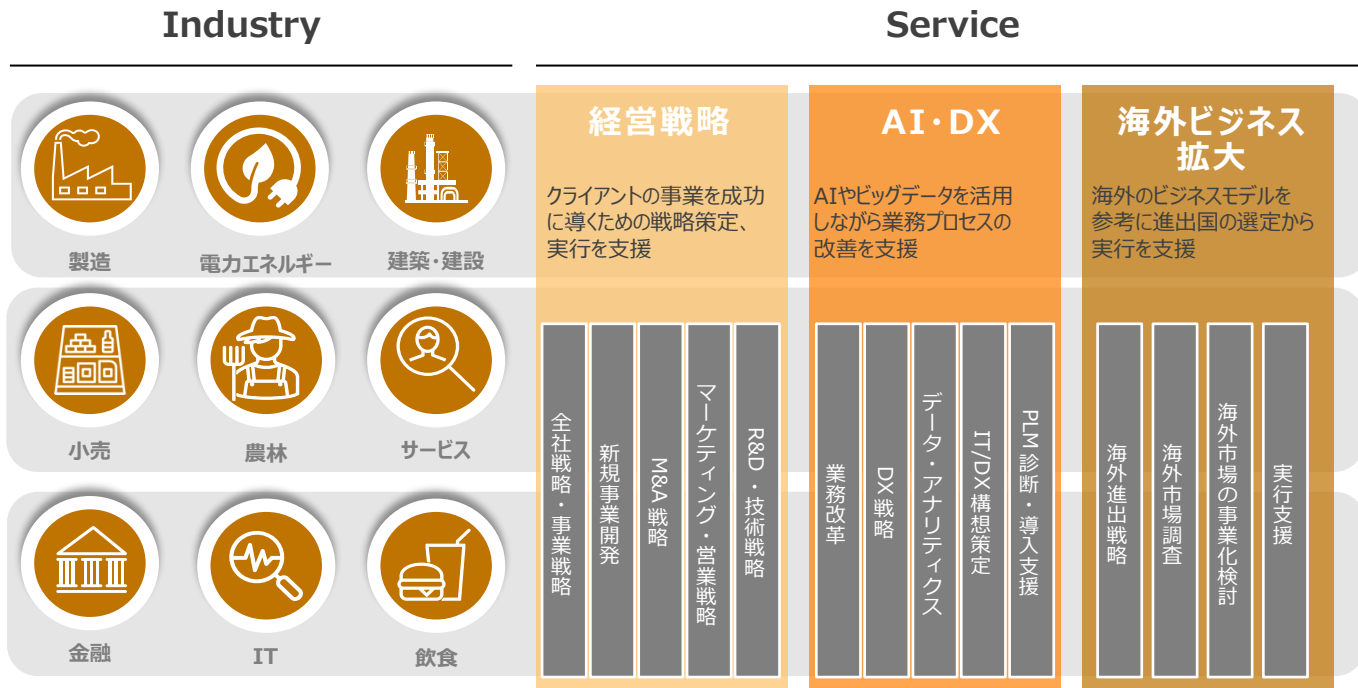
2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

コンサルティングサービス

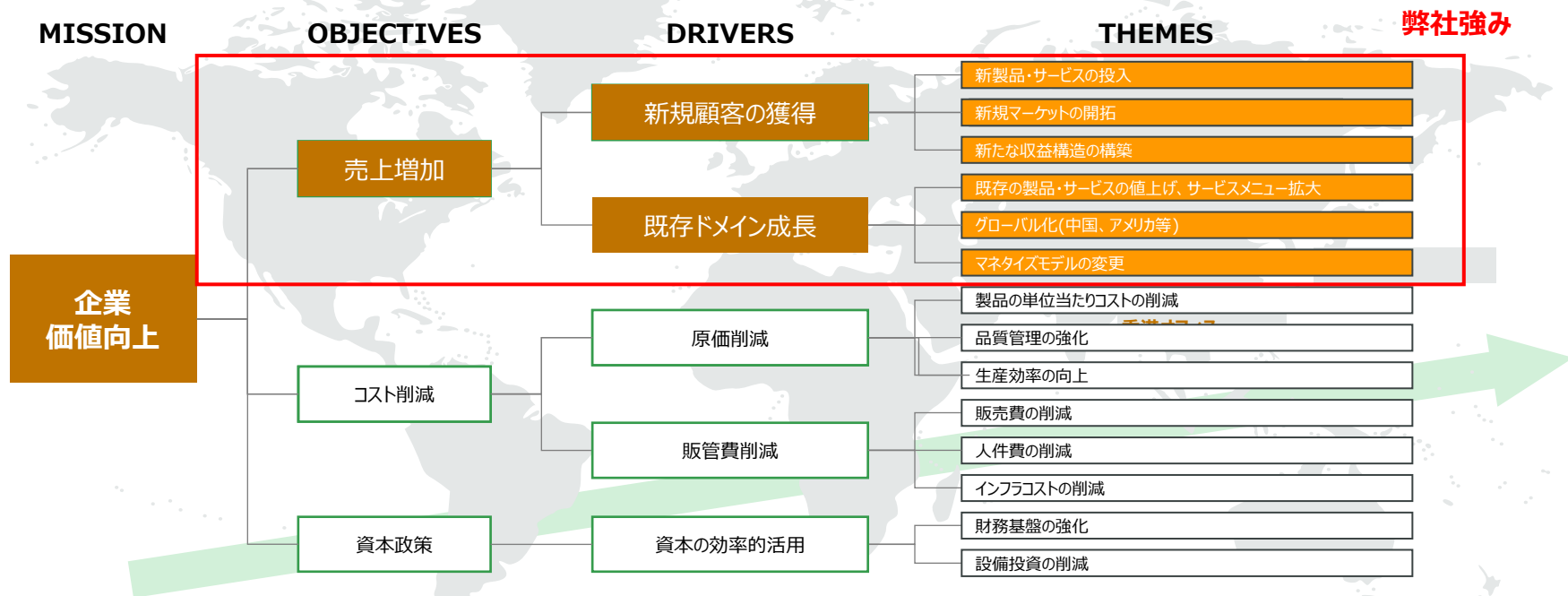
より**実行できる戦略、アジャイル的な支援方法**でクライアントへ価値提供していきます。

グローバル視野を持つコンサルタントが積極的に国内外の最新情報を収集し、業務プロセスのDX化、AIやビッグデータ分析により次の破壊的なトレンドを見極め、**厳密且つ大胆な施策**を行っていきます。



‘攻める’（Offense）に特化したコンサルサービス

既に/将来的にグローバルでビジネス拡大したい**製造業・建設業・小売企業**に対して、「**売上増加**」を強みとして持つコンサルサービスを通して、企業価値向上に貢献する。






【経営戦略】実績一部抜粋

経営戦略に関するプロジェクト事例の一部を紹介させていただきます。

プロジェクト名（顧客）	期間	プロジェクト詳細
 IT 営業KPI策定及び 営業オペレーション戦略 (日系中堅Sler)	3ヶ月	システム開発をメインに行っているクライアントで、売上目標達成に対して、弊社の分析により課題を解決に導いた。 主な成果 ：営業戦略施策、営業現場と目標設定、業務プロセス分析、営業KPI設計、営業活動運用方針設定
 IT 企業与信 評価基準策定 (日系中堅Sler)	1ヶ月	ヒアリングを通して、現状問題を洗い出し、与信管理プロセスを再度リファインし、与信審査評価基準の設計を行った。 主な成果 ：与信審査評価基準設計、財務データから見た中小企業の実態レポート作成、COVID-19における業界別影響度と回復までの期間の分析
 機械 グローバル組織・ ガバナンス方針策定支援 (日系機械メーカー)	3ヶ月	根本的に「集権型」、「集権型」、「分権型」グローバル組織モデルから分析し、グローバル組織体制、人材マネジメント方針を策定した。 主な成果 ：中期事業戦略レビュー・仮説立案、グローバル組織/人材マネジメントモデル事例調査レポート、人材マネジメント方針策定
 機械 ロボティクス事業 中期戦略策定 (大手ロボット企業)	3ヶ月	事業戦略、ポートフォリオマネジメント分析を行い、事業収益化に向けたマーケティング、営業戦略、営業目標から現状分析をはじめ、課題設定、ワークショップ開催、具体的な施策を考え出した。 主な成果 ：論点整理、産業ロボット市場概観分析、ターゲティング顧客のリスト作成

【DX】実績一部抜粋

DXに関するプロジェクト事例の一部を紹介させていただきます。

プロジェクト名（顧客）	期間	プロジェクト詳細
 製薬 グローバルERP導入 運用要件定義 (日系中堅製薬会社)	3ヶ月	運用フェーズにおいて、グローバルステークホルダーが多くコミュニケーションの面で課題を抱えていた。マスタ運用フロー、タスク一覧、要件定義作成、運用フロー説明会を実施した。 主な成果 ：マスター運用フロー作成、財務タスク整理、RACIリスト作成
 半導体 設計開発業務改革 (日系中堅半導体企業)	12ヶ月	事業拡大に向けた新製品投入計画に備えると同時に、高い製品競争力を持つための新技術の早期製品化、コスト削減、品質向上を実現するため、設計開発業務におけるヒアリング、課題分析、課題真因分析、目指す姿設計を実施した。 主な成果 ：設計開発業務における課題・施策方向性まとめ、PLMシステム導入における課題解決
 半導体 PLM導入ベンダー選定 ・ロードマップ作成 (日系中堅Sler)	12ヶ月	システム開発をメインに行っているクライアントで、売上目標達成に対して課題を抱えていたため、営業目標から現状分析をはじめ、課題設定、ワークショップ開催、具体的な施策を考え出した。 主な成果 ：PLMベンダーのベンチマーク、概算見積比較シート、PoC実施

【海外進出】実績一部抜粋（1/2）

国内・海外調査に関するプロジェクト事例の一部を紹介させていただきます。

調査対象国	プロジェクト名（顧客）	調査方法	プロジェクト詳細
台湾	台湾市場参入支援 （大手アパレル会社）	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	台湾のアパレル市場への参入における事前調査、購買行動分析の一環としてインタビュー調査を行った。 主な調査内容： 台湾における競合調査、現地台湾人および在日台湾人
中国	中国市場参入支援 （大手日系飲料会社）	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	中国の高級ワイン市場への参入における事前調査、実施可能性の評価を行った。 主な調査内容： 中国ワイン市場構造調査・分析、中国競合他社、ワイン販売チャンネル、現地アライメント先
日本	富裕層行動分析調査 （米系調査会社）	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	世界知名の高級リゾートホテルにおける顧客行動分析の一環として、インタビュー調査を行った。 主な調査内容： 高級リゾートホテルに宿泊した経験のある富裕層カップル/家庭に対して嗜好調査、分析
中国	海外新規事業の ビジネスモデルの検証 （中堅製造メーカー）	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	すでに進出している新規市場での軌道修正、ビジネスモデルモデルの再構築を実施。 主な調査内容： 新規事業領域の課題検証、有識者インタビュー、ビジネスモデルのリファイン、戦略パートナー選定 等
アメリカ	米国における 電力市場の基本調査 （外資エネルギー会社）	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	アメリカへの市場参入における事前調査、実施可能性を行った。 主な調査内容： ニューヨーク州電力業界概要、ペンシルベニア州電力業界概要など

【海外進出】実績一部抜粋 (2/2)

国内・海外調査に関するプロジェクト事例の一部を紹介させていただきます。

調査対象国	プロジェクト名 (顧客)	調査方法	プロジェクト詳細
10カ国程度	グローバル医療産業市場 基本調査 (大手日系製造業)	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	顧客が新規事業の強化拡大を推進されている中、未開拓領域である病院市場の基本情報を取得し、これから戦略検討のインプットとすること及び新しいビジネス機きっかけになった。 主な調査内容 ：医療産業市場の全体像(構造、規模)、各国の病院経営における法規則、病院経営における課題
20カ国程度	海外オフショア開発拠点 設立戦略支援 (大手日系SIer)	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	Global Delivery Center設立における諸国別、都市別選定についての論点整理、評価基準設計 主な調査内容 ：諸外国の地政学・リスク、ウクライナ侵攻によるSI業界への影響、インド人の国民性、インド現地IT企業における従業員エンゲージメントの事例
5カ国程度	高速道路系新規事業向け 海外調査 (大手総研)	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	日本のITS(高度道路交通システム)課題を解決するために海外における先進事例を調査した。 主な調査内容 ：中国ITS活用事例、ETCアプリ調査、自動運転の導入、マイナンバーカードとの連携に伴う高速道路課金における問題点まとめ
中国	中国牛乳製品市場 参入戦略支援 (大手日系食品会社)	アンケート調査 インタビュー調査 文献調査	中国において牛乳商品の市場シェアを更に拡大していくため、基礎調査から初め、マーケティング、営業戦略を中心に提案を行った。 主な調査内容 ：中国牛乳市場構造調査・分析、中国競合他社調査、課題抽出、施策検討。

弊社ビジネスパートナー

国内外のパートナー企業と共に最適なサービスを提供いたします。

製造業

PLM

 ENOVIA

 aras

 Celb

 PRISM

PDM



(軽量Saas版PDMベンダー)

建設

CAD

 AUTODESK

中国現地パートナー

マーケティング

 UGROW

SNS/IT

 Tencent Cloud
Connect to The Future of Intelligence

インフラ

 中国移动
China Mobile

その他

コミュニケーション

 LARK

Contents

1. 会社概要

2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

InsightWingとは

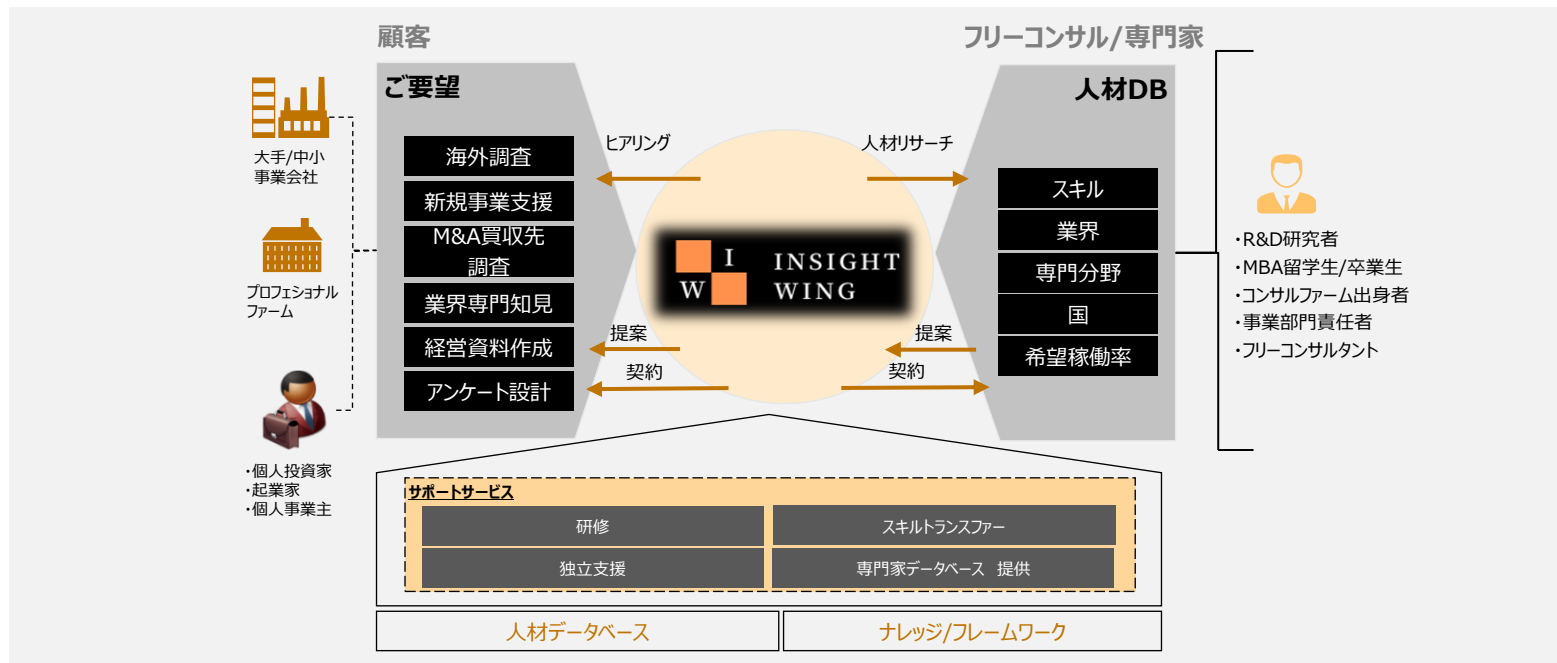
グローバルエキスパートと企業 を結びつける総合マッチングサービス

海外経験者
64%

現役経営者
多数登録

TOEIC800点
以上
86%

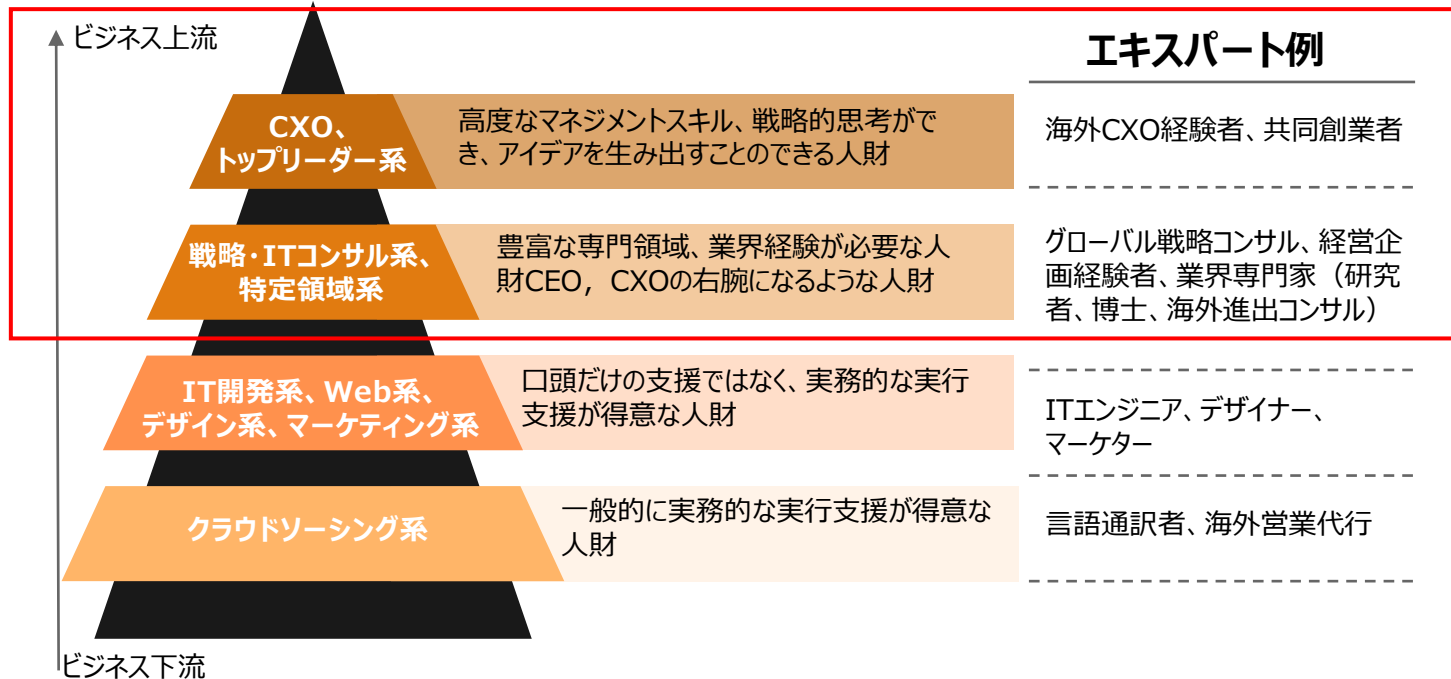
※2022年7月時点でのデータ



グローバルエキスパート例

- 国籍、居住地域を問わず海外大学卒、海外MBA卒、海外勤務経験、グローバルプロジェクト経験のある語学力堪能な方（日本語ネイティブ/ビジネスレベル＋他の言語）
- 海外エキスパート（基本的に現地の言語のみ）

弊社強み



InsightWingの強み

InsightWingでは、厳しい審査基準でエキスパートの質を担保し、グローバルエキスパートだからこそ見ることのできる世界からの視点を元にインタビューやハンズオンでの支援を行います。

高品質の担保

〈スポット型〉

コンサルティングファームならではの調査設計、基本的に
インタビュー設計・代行を行い、徹底的に支援

〈業務委託型〉

高い基準でのスクリーニングの実施

ニッチな分野におけるグローバル人材とのマッチングが得意

幅広く、ビジネスの上流フェーズに対応可能なグローバル人材が豊富に在籍していることはもちろん、ニッチな専門分野でも厳選したグローバル人材をご提案可能

※通訳者をご手配させていただくため、どの国/地域や言語でも対応可能

マッチングスピードの速さ

最速では当日中*にインタビュー/面談の実施が可能
ご要望に沿ったインタビューを迅速に行なっていただけるよう、
インタビュー設定から日程調整までスムーズに対応

*事前にアカウント登録済みの場合

経営課題への理解度が高い

元ベテラン経営者、事業会社役員、元戦略コンサルティングファーム出身者が在籍しており、クライアントの経営課題に対する理解度が高い

「スポット型」質問設計・インタビュー代行について

HJCのスポットコンサルティングサービスではクライアントの手間を極力省き、より効率的に情報を提供いたします。

質問設計・インタビュー代行なしの場合



工数がかかる

設問やインタビューにかかる工数が多く、手間になってしまうため、無駄なコストと時間を消費してしまう



時間制限

時間制限があることにより、聞きたいことを全て質問することが難しく、質問数が少なくなってしまう（平均5~8問程度/時間）



日数がかかる

クライアント、エキスパート、弊社間のスケジュール調整はインタビュー実施までに時間を要するケースが多いため、欲しい情報を欲しいタイミングで得られないケースがある

質問設計・インタビュー代行ありの場合



No.1 工数削減

- 面倒な質問設計、インタビュー設計が不要
- 通訳の手配が不要
- 簡易メモを提出（言語指定可）



No.2 圧倒的な設問数

- 弊社で翻訳、インタビュー代行一貫して実施するため、通訳にかかる時間を省くことができ、その分より多く、詳細な質問をすることが可能（最大20問/時間）



No.3 クライアント側が日程調整不要

- エキスパート、弊社との調整のみとなるため、弊社最短で当日中にインタビューを実施させていただくことが可能

マッチング イメージ

前のページに続いて、より具体的なエキスパートとのマッチングイメージを紹介します。

業務委託型

	Offshoreエンジニア	→		米国大手 食品メーカー
	エンジニア	→		中国企業
	マーケター	→		インド企業
	戦略コンサルタント	→		日系大手通信会社
	ERP導入PMO	→		日系大手 エネルギー会社

スポット型

	農業専門家	→		日系大手 電気機器メーカー
	工場自動化専門家	→		日系 コンサルティングファーム

質問設計・インタビュー代行

インタビュー項目の洗い出し

※記入例はページを「複数」記載ください。*Please see next page for examples.*

依頼内容 (Request Details)	
社名: 〇〇株式会社 (Company name)	
貴社に依頼する 依頼事項: 電話インタビュー (Assignment/interview, telephone number, names of the interviewees)	
〇〇(クライアント)の貴社名称の告知可否? (Can the address send your company name at the time of interview?)	
依頼者の国籍 (Nationality of interviewee)	
貴社の方針として 〇〇 業種 / 〇〇 業種以外の列挙の場合は、其旨を記載いたします。 (If not relevant, please write the industry of the interviewee)	
インタビューの依頼言語 (Interview language)	
依頼者の関心領域 / 業種 (Business / Countries of interest to client)	
依頼者の主要企業 / 〇〇 〇〇 (Examples: Toyota, VW, Nissan / target industry companies (example: Toyota, VW, Nissan))	
依頼者の関心領域 / 〇〇 (Procurement, sales, marketing, HR)	
Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D)	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	
〇〇 (Business division of interest (example: HR, Procurement, Sales, Marketing, R&D))	

インタビュー代行

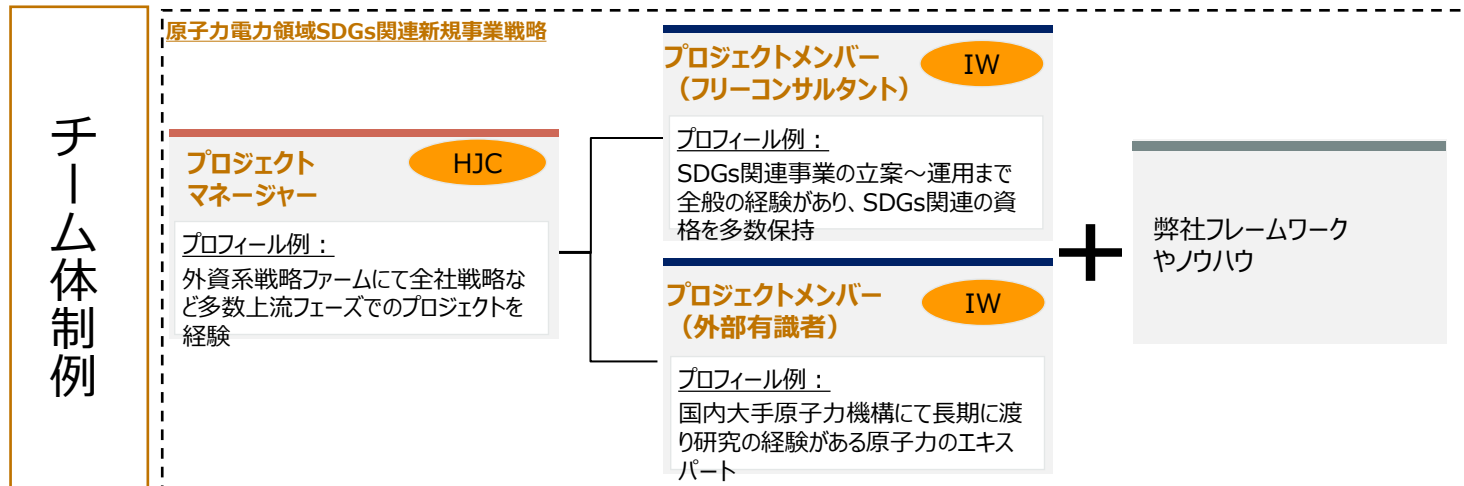


時差について

海外在住のエキスパートをアサインする際は、時差を考慮し、クライアント先の勤務時間に合わせて稼働時間を調整いたします。

プロジェクト事例

ご要望を元に、弊社内のプロパー社員が徹底的に品質を担保し、外部リソース活用することによりご支援いたします。



プロジェクト例

経営戦略

- ・経営全社戦略・事業戦略
- ・新規事業開発
- ・M&A戦略
- ・マーケティング・営業戦略

経営戦略

- ・海外進出戦略
- ・海外市場調査
- ・海外事業の事業化検討
- ・海外進出戦略実行支援

デジタルトランスフォーメーション(DX)

- ・DX戦略
- ・DX推進のための業務改革
- ・PLM診断・導入支援
- ・データ・アナリティクス

連絡先

ご相談をご希望の方は下記にてご連絡ください。

電話でのお問い合わせ

03-5427-1878

平日 9:00~18:00

メールでのお問い合わせ

info@hopejets-cons.com

会社名・氏名・電話番号をご記入の上、
お問い合わせください

コンサルティング事業 : <https://hopejets-cons.com/>
エキスパートマッチング事業 : <https://insight-wing.com/>
ビジネスジェット事業 : <http://hopejets.com/JA/index.html>
当社ホームページ内の問い合わせフォームでも、資料請求・お問い合わせができます。



THANK YOU

<https://hopejets-cons.com/>