

# 会社紹介

## Hopejets Consulting

MARCH 2023

1. 会社概要

2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

# Contents

1. 会社概要

2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

# 会社概要

弊社は香港にて創業した会社で、現在は東京に拠点を構え、主にグローバル日系企業を対象に、経営戦略、DX、海外進出コンサルティング支援を少数精鋭で支援

## 東京オフィス

**会社名** Hopejets Consulting Japan株式会社

**代表者** 代表取締役 李 時豪

**設立日** 2022年1月

**所在地** 東京都港区三田1丁目3-40 9階

**資本金** 300万円

**主要事業** ・コンサルティング（経営戦略、AI・DX、海外進出）  
・エキスパートマッチング

**取引銀行** 三菱UFJ銀行（麻布十番支店）

## 香港オフィス

**会社名** Hopejets Consulting Limited

**代表者** CEO&Founder 李 時豪

**設立日** 2021年2月

**所在地** Room B3, 19/F, Tung Lee Commercial Building, 91-97 Jervois Street, Sheung Wan, HongKong.

**主要事業** ・コンサルティング（経営戦略、AI・DX、海外進出）  
・エキスパートマッチング  
・ビジネスジェットチャーターマッチング

代表取締役  
李 時豪 (Adel Li)



Hopejets Consulting Japanは2022年に設立し、

**Hope** (クライアントの想い) + **Jets** (素早い推進力)

という社名に込めた、「想いを駆け運ぶ」信念の元設立した、創業間もないコンサルティングファームではございますが、

- 戦略コンサルティング
- AI、DXコンサルティング

を日系グローバル企業へサービス提供を行っております。

グローバル展開を複数経験したコンサルタントが在籍

現在以降の日本の高齢化、労働就業人口、消費の減少により国内の需要は大きく低減し、日系企業の多くは海外ビジネスの拡大をせざるを得ない状況下にあります。大企業においては既に海外拠点に移行、推進をしておりますが、中堅・中小企業においては、現在推進計画を模索しているのが現状であります。

我々の培ったノウハウで企業様のビジネス推進のご支援させていただきたく、コンタクトいただくようお願いいたします。

<経歴>

- 2011年に日本留学
- 2021年にHEC経営大学院(HEC Paris)卒業
- 新卒で日立製作所にて液晶設備設計部門にて就業、PLM経験あり
- Capgemini、Accentureでは製造、IT業界向けへ新規事業戦略立案、BPR等を行った。
- 2022年にHopejets Consultingを設立した

# Mission & Vision

---

## Mission

**企業のグローバル成長を加速し、全ての挑戦者と共に新しい未来を創る**  
As a global growth accelerator, we commit to create a new future with all challengers.

## Vision

**「デジタルテクノロジー」と融合し、グローバルなゼブラプロフェッショナルサービスファーム（Zebra Professional Service Firm）を目指す**  
Aiming to be "Zebra Professional Service Firm" that opens up our own path and fuses with "digital technology"

# 主要メンバーご紹介



佃 真吾

CTO

- 東京工業大学大学院情報理工学院卒
- サイバーエージェントに入社し、AI事業本部でデータ分析業務に従事しつつ小売・サービス業での新規事業プランを立案し、経営陣決済を頂き立ち上げた。
- HopejetsではInsighWingの立ち上げ、システム構築に従事



原田 正和

CMO

- 東京大学教養学部卒業後、外資総合コンサルティングファーム(PwC)、ベンチャー、エネルギーファンドにて経験を積む
- SDGs戦略、ITセキュリティ、WEB制作、マーケティングの分野をメインに活動している
- HopejetsではCMOとしてマーケティング戦略に従事



稲垣 英樹

業務コンサルタント

シニア・マネージャー/アドバイザー

- 広島大学大学院卒
- Accenture、KPMG Business Consultingで主に製造業に対する業務改革や様々なシステム化案件の戦略策定からデリバリーまでを経験。
- 自動車メーカーやTier1で商品戦略策定や商品企画・開発に携わる。
- 自動車/製造業に対するDX支援、ビジネスモデル改革、業務改革など幅広く活躍。
- Hopejetsではコンサルティング営業、顧問に従事



河合 拓

戦略コンサルティング

シニア・パートナー/アドバイザー

- 関西学院大学卒業卒
- Arthur D Little, Kurt Salmon US inc, Accenture stratgy, 日本IBMのパートナー、sia partners など、世界企業のマネジメントを歴任。PEファンドにてマネジメント・アドバイザー、IFIビジネススクールの講師を務める。大手通販(株)スクロール(東証一部上場)の社外取締役
- ビジネスモデル改革、ブランド再生、DXなどから企業買収などアジアと日本で幅広く活躍。
- Hopejetsでは戦略コンサルティング営業、顧問に従事

# 主要メンバーご紹介



**天野 憲**

DXコンサルタント  
マネージャー

- 日本大学卒、以降20年以上IT業界にてシステム開発に従事
- Accentureでは主にメディア・ハイテク企業／製造業を中心とした業務プロセスの構築・改善、システムの導入、刷新を支援
- システム開発PM、PL、プロダクトマネジメント経験多数
- 通信、製造業、HR、スポーツ等、幅広い分野でのSI経験あり
- Hopejetsでは主にDX戦略、業務プロセス改善、システムの導入に従事



**浅井 憲**

DXコンサルタント  
マネージャー

- ITベンチャー企業でグループマネージャーとしてECや企画、プラットフォーム開発に携わる。
- 2013年より福岡に移住。大手トイラー企業のメイン担当として過去最高の売上に寄与。
- Accentureにジョイン後はECだけではなくDX立上げ支援やPMOなど活躍の幅を広げる。
- 前職ではECのプリセールス活動を中心に小売やメーカー、エンタメ系のクライアント案件をリード。業務改善やBPOにも携わる。
- HopejetsではBPR、BPO戦略・支援に従事



**加藤 有希子**

DXコンサルタント  
マネージャー

- アメリカの4年制大学、Computer Science専攻
- アメリカのWebサービス会社にてソフトウェア・エンジニアに従事
- 外資系コンサルティング企業にて主にIT案件における開発ハンズオン、オフショア管理、保守運用などに従事
- 外資系SaaSベンダにてプリセールスエンジニアに従事
- 日経コンサルティング企業にて新規プロダクトのローンチ、新規事業立ち上げ、業務改善等に従事
- Hopejetsではグローバル案件、新規事業に従事



**田中 裕**

M&Aコンサルタント  
マネージャー

- 明治大学商学部卒
- 総合商社にて北米電力市場のM&A案件を担当。(株)リクルートにて組織人材コンサル業務、ロングバックパートナーズ(株)にて事業及び企業再生案件やM&Aアドバイザー業務に従事
- HopejetsではM&AのBDD・PMI支援に従事

# 営業メンバーご紹介



**平野 健太**

アカウントマネージャー

- ホテルマンを経て、エキスパートマッチング業界へ飛び込む
- エキスパートマッチング会社にてトップの実績を持つ
- スキルや案件の内容を理解する能力に長けており、Hopejetsではコンサルタントの方々との窓口となり、営業全般の統括を行う



**川口 美結**

エグゼクティブ・アシスタント

- アメリカの大学にて経営管理（Business Management）を学び、Hopejetsにジョイン
- Hopejetsでは東京オフィス設立前から経営管理を務めており、会社のビジョンや目標を達成するために、社内のリソースの調整や統括を行う



**Shao Dalong**

アカウント・エグゼクティブ

- 復旦大学、早稲田大学大学院経営管理研究科卒
- 入社前アナリストとして2年の研究歴ある
- 入社前管理職歴がある
- Hopejetsで営業管理とコンサルティング両方の支援を行う

To Be Updated

**深川 XX**

アカウント・マネージャー

To Be Updated

# Contents

1. 会社概要

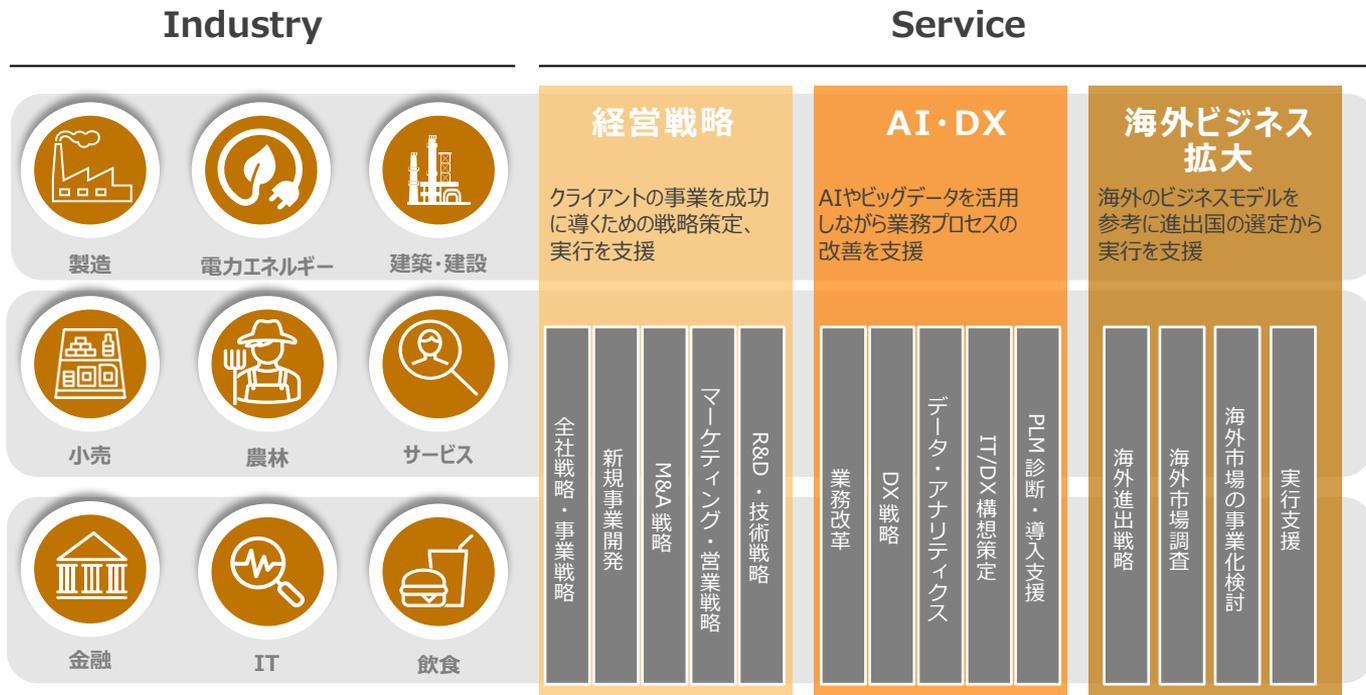
2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

# コンサルティングサービス

より**実行できる戦略、アジャイル的な支援方法**でクライアントへ価値提供していきます。

**グローバル視野を持つコンサルタント**が積極的に国内外の最新情報を収集し、業務プロセスのDX化、AIやビッグデータ分析により次の破壊的なトレンドを見極め、**厳密且つ大胆な施策**を行っていきます。



# Contents

1. 会社概要

2. コンサルティングサービス

3. エキスパートマッチングサービス

# InsightWingとは

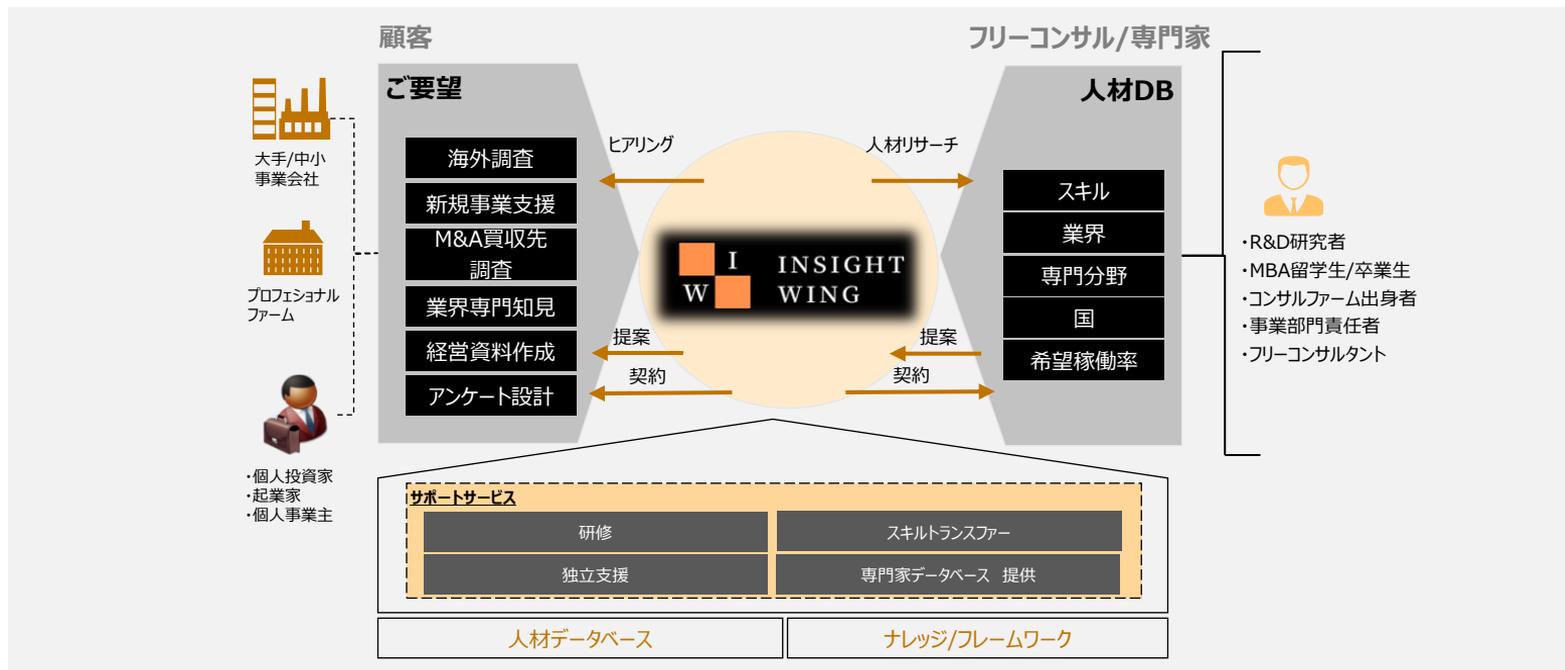
## グローバルエキスパートと企業 を結びつける総合マッチングサービス

海外経験者  
64%

現役経営者  
多数登録

TOEIC800点  
以上  
86%

※2022年7月時点でのデータ



# サービス一覧

## スポット型

### Wing Interview

インタビュー  
デプスインタビュー

1～2時間

### サービス内容

- ・ 質問設計
- ・ インタビュー代行
- ・ 簡易的会議メモ提出
- ・ 専門領域での  
アドバイザー

### 契約形態

単発契約

### 実施方法

基本的対面、電話、Web  
会議にて対応

### Wing Survey

アンケート調査

案件による

- ・ アンケート設定～配  
信
- ・ レポート提出

単発契約

アンケート調査の場合、出  
社、電話、Web、街頭にて  
対応

## 業務委託型

### Wing Hands-on

プロジェクト参画

1ヶ月～長期

- ・ 週0.5～週3日程度でプロジェクトへ  
参画、またはアドバイザー支援
- ・ 戦略・ITコンサル系、特定領域専門系に関する  
専門アドバイス、および業務支援

準委任契約、派遣契約、顧問契約

リモートまたはクライアント企業への常駐  
※海外在住のエキスパートに関しては基本的にリ  
モートワーク

# InsightWingの強み

**InsightWing**では、厳しい審査基準でエキスパートの質を担保し、グローバルエキスパートだからこそ見ることのできる世界からの視点を元にインタビューやハンズオンでの支援を行います。

## 高品質の担保

〈スポット型〉

コンサルティングファームならではの調査設計、基本的に  
**インタビュー設計・代行**を行い、徹底的に支援

〈業務委託型〉

高い基準でのスクリーニングの実施

## ニッチな分野におけるグローバル人材とのマッチングが得意

幅広く、ビジネスの上流フェーズに対応可能なグローバル人材が豊富に在籍していることはもちろん、ニッチな専門分野でも厳選したグローバル人材をご提案可能

※通訳者をご手配させていただくため、どの国/地域や言語でも対応可能

## マッチングスピードの速さ

最速では当日中\*にインタビュー/面談の実施が可能  
ご要望に沿ったインタビューを迅速に行なっていただけるよう、  
インタビュー設定から日程調整までスムーズに対応

\*事前にアカウント登録済みの場合

## 経営課題への理解度が高い

元ベテラン経営者、事業会社役員、元戦略コンサルティングファーム出身者が在籍しており、クライアントの経営課題に対する理解度が高い

# 「スポット型」質問設計・インタビュー代行について

HJCのスポットコンサルティングサービスではクライアントの手間を極力省き、より効率的に情報を提供いたします。

## 質問設計・インタビュー代行なしの場合



### 工数がかかる

設問やインタビューにかかる工数が多く、手間になってしまうため、無駄なコストと時間を消費してしまう



### 時間制限

時間制限があることにより、聞きたいことを全て質問することが難しく、質問数が少なくなってしまう（平均5~8問程度/時間）



### 日数がかかる

クライアント、エキスパート、弊社間のスケジュール調整はインタビュー実施までに時間を要するケースが多いため、欲しい情報を欲しいタイミングで得られないケースがある

## 質問設計・インタビュー代行ありの場合



### No.1 工数削減

- 面倒な質問設計、インタビュー設計が不要
- 通訳の手配が不要
- 簡易メモを提出（言語指定可）



### No.2 圧倒的な設問数

- 弊社で翻訳、インタビュー代行一貫して実施するため、通訳にかかる時間を省くことができ、その分より多く、詳細な質問をすることが可能（最大20問/時間）



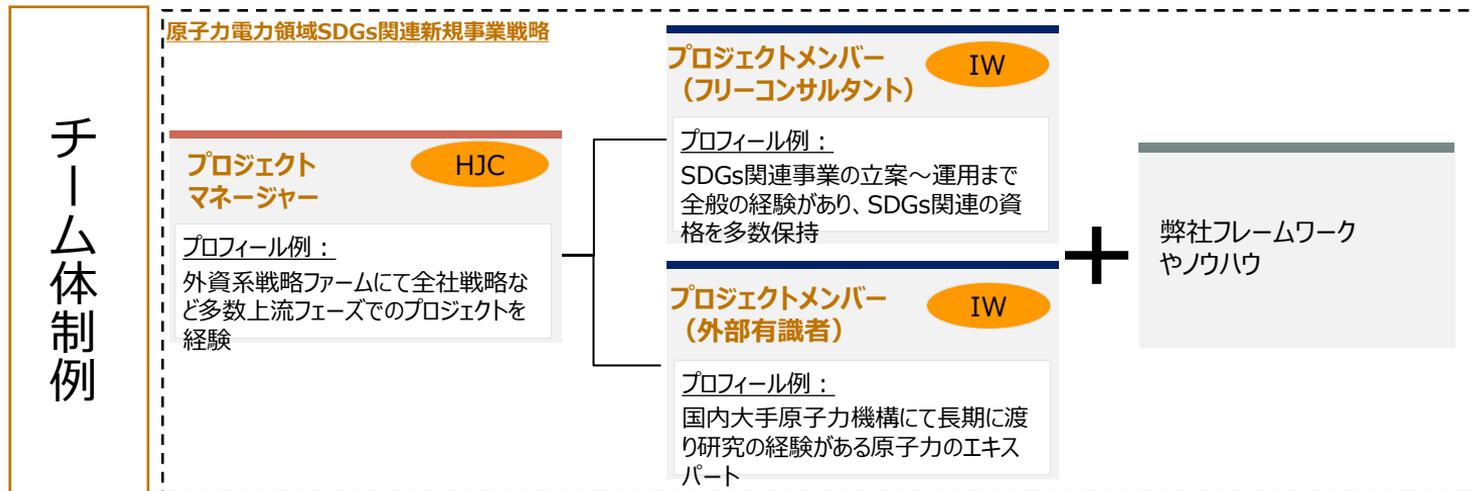
### No.3 クライアント側が日程調整不要

- エキスパート、弊社との調整のみとなるため、弊社最短で当日中にインタビューを実施させていただくことが可能



# プロジェクト事例

ご要望を元に、弊社内のプロパー社員が徹底的に品質を担保し、外部リソース活用することによりご支援いたします。



## プロジェクト例

### 経営戦略

- ・経営全社戦略・事業戦略
- ・新規事業開発
- ・M&A戦略
- ・マーケティング・営業戦略

### 経営戦略

- ・海外進出戦略
- ・海外市場調査
- ・海外事業の事業化検討
- ・海外進出戦略実行支援

### デジタルトランスフォーメーション(DX)

- ・DX戦略
- ・DX推進のための業務改革
- ・PLM診断・導入支援
- ・データ・アナリティクス



**THANK YOU**

<https://hopejets-cons.com/>